

Avanzan negociaciones con EFTA, Canadá y la UE

La totalidad de los productos industriales colombianos tendrán acceso preferencial garantizado, una vez entre en vigor el TLC con los países de la Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA), Suiza, Noruega, Islandia y Liechtenstein, cuya negociación se calcula finalizar en febrero de 2008, tras la realización de dos rondas más.

El Jefe Negociador de Colombia, Ricardo Duarte, indicó que mientras que el cien por ciento de los productos industriales colombianos tendrán acceso libre de gravámenes a los países de EFTA, Colombia está ofreciendo en estos mismos productos el 69% en desgravación inmediata a dicho bloque comercial, en tanto que el 31% restante, en períodos entre cinco y diez años, de acuerdo con lo establecido al cierre de la segunda ronda.

En el tema de Acceso a Mercados para bienes agrícolas, las delegaciones intercambiaron información sobre sus respectivos regímenes, y en particular los países EFTA explicaron lo que rige para sus productos agrícolas procesados y básicos. En lo que corresponde a la cadena de semillas oleaginosas, aceites y grasas, EFTA envió de manera preliminar a la ronda sus ofertas, las cuales se caracterizaron por ser incompletas debido a que contemplaba algunos productos y sólo aquellos en los cuales su arancel es 0% con el mundo. De otra parte, durante la ronda se trabajó en la consolidación de un texto, que quedó abierto a discusión frente a su ámbito y estructura, pero con claros compromisos metodológicos de progreso hacia su definición final en la próxima ronda.

En compras públicas la negociación se enfocó hacia bajar los umbrales para que el país pueda participar en

EN EL CASO DE LA CADENA OLEAGINOSA ES IMPORTANTE RESALTAR LA ALTA SENSIBILIDAD QUE TIENE LA AGROINDUSTRIA DE LA PALMA DE ACEITE COLOMBIANA, AL SER CANADÁ UN LÍDER MUNDIAL EN LA PRODUCCIÓN Y EXPORTACIÓN DE SEMILLAS OLEAGINOSAS, ACEITES Y GRASAS.



Foto: Ministerio de Comercio, Industria y Turismo

Aspecto de la negociación que adelantan Colombia y Perú con los países que hacen parte de la Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA), como son Suiza, Noruega, Islandia y Liechtenstein.

licitaciones de esos países, de US\$130.000 a US\$65.000, con miras a dar mayor oportunidad a pequeñas y medianas empresas colombianas de participar en éstas. Entre tanto, en la mesa de cooperación quedaron sobre la mesa nueve proyectos que apuntan al fortalecimiento de las capacidades comerciales de empresas colombianas de todos los sectores y tamaños, de cara a que éstas puedan acceder a los mercados EFTA.

Por su parte, en la mesa de asuntos institucionales se discutieron los capítulos de excepciones y de disposiciones finales. En el primero, Colombia logró que EFTA aceptara incluir excepciones en materia de servicios y no sólo de bienes, mientras con relación a la cláusula de balanza de pagos se logró que EFTA aceptara que ésta abarcara no sólo bienes, sino también servicios e inversión. Por último, con relación a la excepción tributaria, EFTA aceptó incluir esta excepción y se comprometió a revisar la propuesta colombiana.

Agro, lo enredado con Canadá

De otro lado, en lo que respecta a la negociación de Colombia, Perú y Ecuador con Canadá, al cierre de la segunda ronda, el pasado 7 de septiembre en Ottawa, se avanzó en temas como entrada temporal de personas, comercio electrónico, servicios financieros y defensa comercial. De acuerdo con el cronograma fijado, quedarían pendientes solo dos rondas más de negociación, una de ellas en Bogotá y la siguiente en Lima. ➔

En el intermedio de estas rondas, se han programado 'mini-rondas' para avanzar en los temas más álgidos de la negociación, particularmente los relacionados con el acceso de bienes agrícolas, medidas sanitarias y fitosanitarias, reglas de origen y propiedad intelectual. Duarte reconoció que las mayores dificultades se registran en el tema de bienes agropecuarios, pues los países han reconocido las sensibilidades que existen en algunos productos. En el ámbito agrícola, la oferta canadiense apunta a desgravar de manera inmediata 1.153 ítems y 216 mantendrían condiciones y plazos por definir.

En el caso de la cadena oleaginosa es importante resaltar la alta sensibilidad que tiene la agroindustria de la palma de aceite colombiana, al ser Canadá un líder mundial en la producción y exportación de semillas oleaginosas, aceites y grasas.

Respecto a los bienes industriales, durante la ronda en Canadá se registraron algunos avances, particularmente en la definición del respeto por la política local sobre importación de bienes usados. En este sentido, se acordó que al igual que en el TLC con Estados Unidos, Colombia mantendrá su política de importación, y será el Comité de Importaciones el que de manera autónoma decida qué tipo de usados podrán ingresar al país. En acceso, está pendiente definir si los bienes producidos en las zonas francas o aquellos que se benefician de regímenes aduaneros especiales pueden gozar de preferencias arancelarias que se acuerden con Canadá.

LA CAN y la UE

Otro de los acuerdos que comenzó a negociarse fue el de la CAN con la Unión Europea, para lo cual ya se cumplió la primera ronda. Según Duarte, el próximo 15 de noviembre,



Foto: Ministerio de Comercio, Industria y Turismo

Una nutrida delegación de miembros del sector privado acompaña la negociación, desde el llamado "cuarto de al lado", en el marco de la celebración de la segunda ronda del TLC Colombia - Perú, con Canadá.

LOS EUROPEOS HAN RECONOCIDO QUE EXISTEN SENSIBILIDADES "DE LADO Y LADO" Y QUE ÉSTAS TENDRÁN QUE QUEDAR PLASMADAS EN EL TEXTO.

los andinos deberán definir el Punto Inicial de Desgravación (PID) e intercambiar información con la UE sobre el tema arancelario, que es el tema más importante con miras a la segunda ronda que se cumplirá en Bruselas, en diciembre.

Hasta el momento se han identificado algunas herramientas para que los países de la Unión Europea reconozcan el menor grado de desarrollo de los andinos y les den un Trato Especial y Diferenciado (TED), como sería mayores plazos, un tratamiento arancelario especial y apoyo para el desarrollo comercial.

Lo que quedó claro es que a través del TED que otorgarán los europeos a los andinos se busca evitar que desde un comienzo se hable de excluir productos. Los europeos han reconocido que existen sensibilidades "de lado y lado" y que éstas tendrán que quedar plasmadas en el texto. Sin embargo, se oponen a que haya temas 'vetados'.

No obstante, ya hay preocupación en el agro. "En el tema agropecuario lo que se está viendo es un tratamiento totalmente inequitativo por parte de la Unión Europea. El primer punto que piden a la Comunidad Andina es una armonización arancelaria que afecta a Colombia, pues eso implica bajarse al nivel de Ecuador y Bolivia y eso aplica para todos los sectores", explicó el vicepresidente técnico de la Sociedad de Agricultores de Colombia, SAC, Alejandro Vélez.

En relación con lo anterior, Fedepalma ha mencionado, en varias oportunidades, la inconveniencia de establecer un PID andino en la cadena oleaginosa, pues ello conduciría a una reducción unilateral de los aranceles nacionales.

El jefe negociador colombiano, Ricardo Duarte, dijo que el mismo día en que se defina el punto de partida desde el cual se negociará la reducción de aranceles de productos agrícolas e industriales con la UE, comenzará el intercambio de ofertas entre los dos bloques. Esto implica que para la segunda ronda de negociaciones, que tendrá lugar del 10 al 14 de diciembre en Bruselas, ya los técnicos tengan un punto de partida para iniciar las discusiones en el tema comercial. Hasta el momento, solo está definida esta segunda ronda y una tercera, que tendría lugar en el mes de marzo del 2008 en Lima. ☞