

Avances TLC

Colombia – Triángulo Norte

En relación con las negociaciones del TLC entre Colombia y Triángulo Norte (Honduras, Guatemala y El Salvador), la IV Ronda de negociaciones se llevó a cabo en Tegucigalpa, Honduras, del 25 al 29 de septiembre de 2006. En esta ocasión se reunieron todas las mesas de negociación.

En la mesa de agricultura se trataron los temas correspondientes a las listas de ofertas de los países centroamericanos y de Colombia, y los equipos negociadores intercambiaron información sobre los instrumentos de política comercial agropecuaria vigentes en cada uno de los países, tales como los requisitos de desempeño y franjas de precios.

En general, no se presentó mayor avance en el transcurso de la IV Ronda de negociación, debido a que las listas de ofertas de los países centroamericanos eran bastante defensivas, y según cifras oficiales reflejaban prácticamente la exclusión del 70% del comercio existente entre Colombia y Triángulo Norte, tanto de bienes agrícolas como industriales.

Luego de intensas discusiones de los equipos negociadores de ambas partes y en particular de los jefes de negociación se lograron algunos com-

promisos por parte de Centroamérica como el de mejorar sus ofertas de bienes agrícolas e industriales, a cambio de lo cual Colombia se comprometió a definir la manera como concedería a los centroamericanos la asimetría o el trato más favorable que había ofrecido desde el lanzamiento de las negociaciones.

De igual forma, Colombia se comprometió a establecer un arancel base de negociación para los productos del Sistema Andino de Franjas de Precios, SAFT, y a enviar a los centroamericanos una mejora de ofertas y solicitudes de bienes agrícolas e industriales, de cara a la próxima ronda de negociaciones que se celebrará del 30 de octubre al 3 de noviembre de 2006, en San Salvador.



Es importante recordar que la negociación con los países del Triángulo Norte se tiene prevista en sólo 6 rondas de negociación, culminado en la primera semana de diciembre de 2006. Esto, en buena medida obedece a los compromisos que en materia de negociaciones comerciales tienen tanto Colombia como los países centroamericanos durante el 2007, especialmente por el inicio de negociaciones de ambas partes con la Unión Europea, el primero en conjunto con sus socios de la Comunidad Andina de Naciones, CAN, y los segundos en el marco del Mercado Común Centroamericano, MCCA. 

Asimetrías, un tema que enreda las negociaciones

Tomado de Portafolio, 23 de octubre de 2006

¿Qué tanto debe compensar Colombia a los tres países de Centroamérica con los que busca negociar un Tratado de Libre Comercio por las diferencias en tamaño y desarrollo?

Mientras en Colombia los empresarios insisten en que la mejor forma de zanjear estas distancias es conceder a los centroamericanos plazos más largos para la desgravación de sus productos, en Honduras, Guatemala y El Salvador el abanico de peticiones es mucho más amplio.

Cupos de importación para productos agrícolas, salvaguardias permanentes, plazos más largos de desgravación (con una amplia variedad de canastas) y exclusiones de productos agrícolas e industriales son los argumentos centrales que esgrimen los centroamericanos como herramientas que podrían compensar las asimetrías que existen.

Aunque gremios y empresarios colombianos insisten en que no haya exclusiones con Centroamérica, lo cierto es que estos países tradicionalmente han tenido esta estrategia en sus acuerdos. Con México, por ejemplo, quedó por fuera del tratado el 25 por ciento del agro. Sólo con Estados Unidos la negociación incluyó todos los sectores.

Para algunos analistas, el problema está en que ya hubo un compromiso incluso presidencial de que se tendrán en cuenta las asimetrías y si bien no se espera que el gobierno colombiano ceda en todo lo que piden los centroamericanos, sí habrá que hacer algunas concesiones.



Foto: Mincomercio