TLC con Estados Unidos

No hubo cierre de las negociaciones

Del 14 al 22 de noviembre pasado se llevó a cabo la XIII Ronda de Negociaciones del TLC Andinos – Estados Unidos, en la que se adelantaron negociaciones en las mesas de agricultura, propiedad intelectual, medidas sanitarias y fitosanitarias, compras públicas, acceso a mercados, textiles, normas de origen, inversión, servicios financieros, servicios transfronterizos, medio ambiente, laboral y telecomunicaciones. Si bien el gobierno tenía presupuestado finalizar la negociación con esta ronda, sólo logró el cierre de las mesas de medio ambiente, laboral y servicios transfronterizos, avances significativos en compras públicas, acceso a mercados, textiles, normas de origen, inversión, servicios financieros, y telecomunicaciones, y avances marginales en propiedad intelectual, medidas sanitarias y fitosanitarias y agricultura, donde las posiciones colombianas y estadounidenses todavía se encuentran bastante distantes.

En lo que corresponde a la negociación de agricultura, Colombia recibió dos propuestas de Estados Unidos en los sectores de maíz, oleaginosas, carne de cerdo y carne bovina y, por primera vez desde el inicio de la negociación, en lácteos. En general, las referentes a oleaginosas reproducen los planteamientos realizados en las propuestas de julio y octubre de 2005. Específicamente, Estados Unidos reitera su interés en desgravaciones inmediatas en fríjol, torta y harina de soya, y desgravaciones rápidas y creación de contingentes en la mayoría de productos de la cadena de semillas oleaginosas, aceites y grasas, animales y vegetales. Frente a ello, Fedepalma nuevamente manifestó al equipo negociador la alta sensibilidad del sector palmero colombiano y la necesidad de que la negociación de oleaginosas sea tratada de manera integral, de tal forma que se logre su adecuada gradualidad en la inserción internacional.

Colombia recibió dos propuestas de Estados Unidos en los sectores de maíz, oleaginosas, carne de cerdo y carne bovina y, por primera vez desde el inicio de la negociación, en lácteos.

Ante la falta de propuestas estadounidenses en productos de interés ofensivo de Colombia, como azúcar, etanol, flores, frutas y hortalizas, tabaco y cigarrillos, y también de productos de interés defensivo como arroz y trozos de pollo, el equipo negociador colombiano no logró entregar un paquete de negociación que permitiera avances, y por ende decidió seguir trabajando de manera informal hasta que se puedan configurar unos términos de negociación balanceados entre los intereses defensivos y ofensivos del país.

Los representantes colombianos en las rondas estiman que el cierre de la negociación del TLC podría darse en los dos próximos meses. Por ahora, la agenda de ambos países se centrará en las negociaciones de la Ronda de Doha de la OMC y en su cumbre ministerial de Hong Kong, que se realizará el próximo 13 de diciembre.