

Comportamiento del mercado venezolano de aceites y grasas en 2005

La producción de aceite de palma en Venezuela se estima para este año en cerca de 66.000 toneladas, esto es un crecimiento de 8,8% frente a 2004, bastante superior al crecimiento promedio observado durante los tres últimos años.

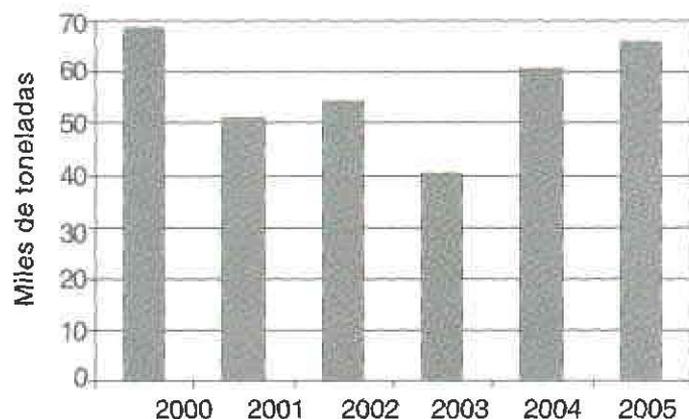


Gráfico 1. Venezuela. Evolución de la producción de aceite de palma 2000-2005.

Se prevé que las ventas venezolanas de aceite de palma crecerán 11,7% con respecto a las del año pasado, para ubicarse en 67.186 toneladas. Los principales compradores fueron Mavesa S.A., Industrias Diana C.A., Cargill Venezuela C.A, y Coposa S.A.

Venezuela. Compras de aceite de palma crudo por empresa 2005 (toneladas)

Industria de aceites y grasas	Ac. Palma crudo	Part. (%)
Mavesa, S.A.	21.490	32,0
Industrias Diana, C.A.	17.354	25,8
Cargill de Venezuela, C.A.	10.051	15,0
Coposa, S.A.	6.822	10,2
Indugran, C.A.	6.115	9,1
Snacks América Latina, S.R.L.	2.819	4,2
Oleica, C.A.	1.733	2,6
Olven, C.A.	755	1,1
Otros	46	0,1
Total	67.186	100,0

Fuente: Acupalma

Las importaciones fueron de 303.460 toneladas de aceites y grasas animales y vegetales entre enero y septiembre de 2005, de las cuales el 92% en aceites crudos y el resto en aceites y grasas refinadas. Entre los primeros, el de soja fue el más demandado con 170.445 toneladas. Sumado esto a los volúmenes contenidos en el frijol soya importado, se llegó a unas importaciones totales de aceite crudo de soya de 203.300 toneladas, equivalentes al 72,5% del mercado de aceites crudos importados en Venezuela. Las importaciones de aceite de palma llegaron a 23.900 toneladas, seguidas de las de grasa amarilla (23.500 toneladas), aceite de girasol (15.000 toneladas), aceite de colza (4.800 toneladas) y otros aceites crudos (9.803 toneladas).

En cuanto a las importaciones de aceites y grasas refinadas, las de soya participaron nuevamente con el mayor porcentaje (65%), y las de margarina con el 17%. El 18% restante fueron de aceites refinados de oliva, girasol, canola y manteca, principalmente.

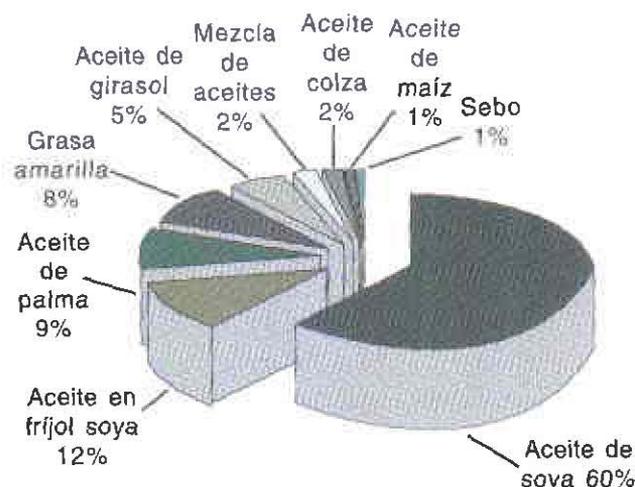


Gráfico 2. Venezuela. Importaciones de aceites y grasas animales y vegetales crudos. Enero - Septiembre 2005.

Los países de donde llegaron las mayores cantidades de aceites crudos fueron Bolivia (38%), Paraguay (22%), Argentina (18%), Estados Unidos (12%) y Ecuador (9%). De Indonesia se importó el 1%, como aceite de palma. Los aceites refinados provinieron principalmente de Brasil (41%),

Argentina (36%), y Bolivia (12%). España y Colombia fueron proveedores minoritarios, con el 3% y el 2,4%, respectivamente.

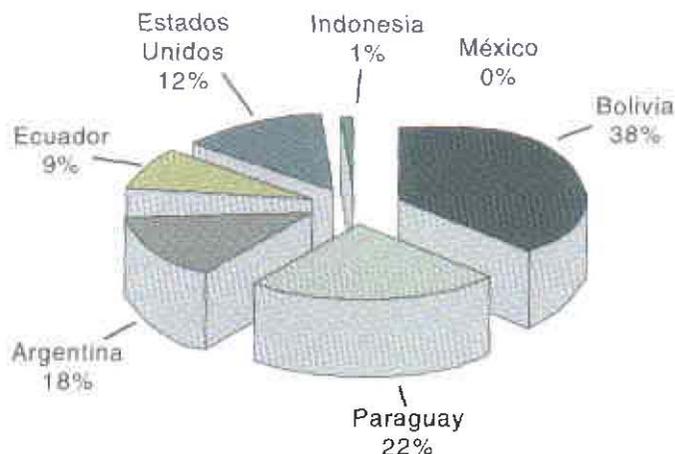


Gráfico 3. Venezuela. Importaciones de aceites crudos por país de origen. Enero - Septiembre 2005.

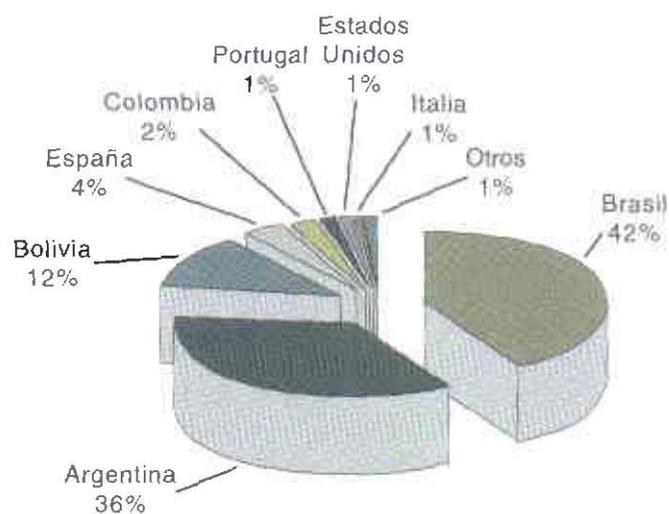


Gráfico 4. Venezuela. Importaciones de aceites refinados por país de origen. Enero - Septiembre 2005.

La mínima presencia de Colombia en este mercado se debe a las restricciones administrativas y arancelarias que Venezuela le impone a los aceites y grasas de nuestro país, al que exige desde octubre de 2001 licencia previa y el pago de una salvaguardia del 29%. Este hecho significa un trato discriminatorio frente al que otorga a otros países, en particular a Ecuador que le suministra prácticamente todas las importaciones de palma crudo sin restricción alguna, con lo cual Venezuela ignora los compromisos adquiridos por hacer parte de la Comunidad Andina. Al mismo tiempo, este país consolidó en la pasada negociación del Acuerdo

Los países de donde llegaron las mayores cantidades de aceites crudos fueron Bolivia (38%), Paraguay (22%), Argentina (18%), Estados Unidos (12%) y Ecuador (9%).

CAN - Mercosur las ventajosas condiciones que había otorgado a Argentina, Brasil y Paraguay desde hace muchos años, lo que sustenta por qué estos son hoy sus principales abastecedores de aceites y grasas.

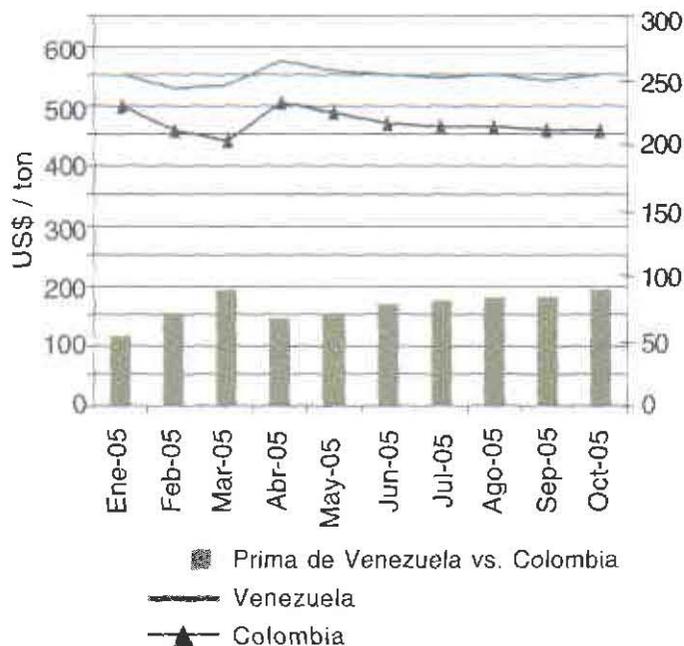


Gráfico 5. Evolución del precio de venta del aceite de palma crudo en el mercado doméstico de Venezuela y Colombia. Enero - Septiembre 2005.

Finalmente, se observa que el precio interno del aceite de palma en Venezuela ha estado en promedio en US\$547 por tonelada que, frente al observado en el mercado local de Colombia de US\$471, evidencia una prima de US\$76 por tonelada. La gran diferencia entre los precios de Colombia y Venezuela responde en buena medida a la existencia en este último de políticas proteccionistas al sector palmero, basadas en sistemas administrativos de control de importaciones de aceites y grasas. ☞