

Malasia busca renegociar el derecho arancelario a importaciones de aceite de palma*

Por Gurdip Singh, Singapur

Malasia tiene planes de renegociar su acuerdo con la World Trade Organization (WTO) para forzar a algunos de sus compradores potenciales a que bajen sus derechos de aduana a las importaciones de productos de aceite de palma. Los derechos de aduana a aceites comestibles se negociaron bajo el marco de la WTO y los Estados Unidos, representando a los productores de aceite de soya, pactaron derechos de aduana más bajos del 45% con esta institución mundial.

Sin embargo, el aceite de palma no tiene una tasa fija como esta y los compradores son libres de imponer los derechos de aduana que quieran a las importaciones.

Malasia celebra acuerdos bilaterales con sus compradores y últimamente ha estado renegociando derechos de aduana a importaciones con sus principales mercados. Por ejemplo, India, que es su principal cliente, tiene derechos de aduana restrictivos hasta del 92% sobre algunos productos de la palma y Kuala Lumpur quiere ser capaz de hacer que esto sea imposible en el futuro.

Sin embargo, el señor Chandran, el jefe ejecutivo de la Malaysian Palm Oil Association, dijo que seguir esta ruta sería un proceso largo. Añadió: "Tendremos que revisar este nivel máximo de los derechos de aduana".

El señor Chandran reveló que recientes negociaciones con India habían resultado en que Nueva Delhi rebajó los derechos de aduana al aceite de palma crudo, del 75% al 65%. Sin embargo, añadió que los derechos de aduana al aceite de palma semirrefinado seguían siendo del 75% y al aceite de palma refinado del 92.4%.

Estos derechos de aduana fueron impuestos sobre un precio mínimo supuesto de \$340 por una tonelada de aceite de palma crudo, a medida que Nueva Delhi actuó para frenar subfacturaciones por parte de importadores de India. Los derechos de aduana más altos y un paso

más lento en las compras han conducido a una fuerte caída del 32% en las exportaciones de aceite de palma malasio a India de enero a abril del año 2002.

Las exportaciones para los cuatro meses bajaron de 796.499 toneladas a 540.913 toneladas hace un año. En contraste, Europa no había impuesto ningún derecho de aduana al aceite de palma malasio y las ventas a Europa crecieron un 30%, comparadas con las de hace un año, a 1.6 millones de toneladas el año pasado, según el señor Chandran.

China ha establecido una tarifa fija de derechos de aduana del 9% sobre las primeras 2.4 millones de toneladas de aceite de palma a ser importadas bajo un sistema de cuotas y gravará derechos de aduana del 52.4% sobre importaciones por encima de la cuota. El señor Chandran dijo que Malasia, que suministró 1.2 millones de toneladas de aceite de palma a China el año pasado, espera proveer el 80% de la cuota de este año.

Paquistán, que ha estado comprando más de 1 millones de toneladas de aceite de palma malasio por año durante los últimos cinco años, también está gravando una tarifa fija de derechos de aduana de Rs 10.400 (\$181.32) la tonelada sobre compras. El señor Chandran enfatizó que Malasia continuaría negociando los derechos de aduana a importaciones con los mercados principales, incluidos India, China y Paquistán, mientras pacta un nuevo arreglo global con la WTO.

Añadió que las exportaciones de aceite de palma a India se mantendrían entre alrededor de 1.8 millones toneladas y 2 millones toneladas este año; señalando que las compras se elevarían a partir de la segunda mitad de este año, Malasia seguiría siendo el principal exportador de aceite de palma en 2002, con más de 10 millones de toneladas, aunque, su producción puede ser de 11.4 millones de toneladas, siendo más baja que las 11.8 millones de toneladas del año pasado.

Tomado de: The Public Ledger, 27 de mayo de 2002