

## PRENSA

### MALASIA

#### Más empresas en el exterior

El gigante agroindustrial malayo Consolidated Plantations Bhd (Conplant) manifestó que en el transcurso de los próximos tres años espera invertir M\$120-180 millones (US\$50-70 millones) en el establecimiento de refinerías de aceite de palma en Africa y el Medio Oriente. Si bien entendemos que el proceso de negociación aún no ha concluido, se está considerando la posibilidad de emprender cuatro proyectos, de los cuales el más factible es el de una refinería de 200 toneladas diarias en Tanzania.

En este momento, Conplant maneja refinerías en Malasia, Singapur y Egipto, y está construyendo una nueva refinería en el Canal de Suez para el procesamiento de 200 toneladas diarias de aceite de palma con destino al mercado egipcio y del "Occidente Asiático". La compañía está estudiando la posibilidad de establecer otras empresas en el extranjero, dentro de las que se cuentan una refinería en China y un molino de maní en Vietnam. (Tomado de *Oils and Fats International* issue six-92).

#### Refinerías se oponen al aumento de las exportaciones de aceite crudo de palma. Algunas se han visto obligadas a cerrar por causa de los bajos márgenes

La Asociación Malaya de Refinerías de Aceite de Palma se oponen a la sugerencia de que el gobierno levante el impuesto a la exportación de aceite crudo de palma con el objeto de aumentar las ventas en el extranjero.

Por varios años el gobierno ha gravado las exportaciones de Aceite Crudo de Palma (ACP) con un impuesto del 20%, con el objeto de fomentar a nivel interno el procesamiento de productos terminados. No obstante, el gobierno está estudiando diversas opciones encaminadas a aumentar las ventas totales, sean éstas de aceite crudo o refinado. Las refinerías, de por sí acosadas por los estrechos márgenes, consideran que la eliminación del

impuesto sobre la exportación de aceite crudo de palma sería el colmo. Lim Keng Yaik, ministro de Industrias primarias, reconoce que en el momento la capacidad de refinación es excesiva, pero se pregunta "si todavía se justifica que nos dediquemos a la refinación de aceite de palma de valor agregado, cuando dejó de ser tan rentable".

Señaló que se debería alentar a las empresas procesadoras para que establezcan refinerías en el exterior, como parte de la estrategia de construir nuevos mercados y ganar participación en otros países. También existe la posibilidad de ampliar las facilidades de crédito para los compradores. Hasta el momento, Pakistán y Argelia han suscrito contratos de crédito para la importación de aceites de palma por valor de US\$150.000.

\*\*

Nalin Industries, una de las principales refinerías malayas de aceite crudo de palma está en liquidación. Se calcula que la deuda total asciende a US\$40 millones. La compañía, cuyo principal accionista es el grupo de comercializadoras Indian Birla, ha sido fuertemente golpeada por los estrechos márgenes operativos, a medida que la capacidad refinadora del país ha ido aumentando.

Dunlop Estates anunció que venderá la refinería de aceite de palma y que planea salirse del sector de las plantaciones.

La empresa celebró un contrato de compraventa de acciones de la refinería con Eng Lam Co, cuyo monto asciende a la suma de US\$4 millones.

Se calcula que la capacidad de refinación del país supera los 10 millones de toneladas, mientras la producción asciende a sólo 6 millones. (Tomado de *Oils and Fats International* issue five-92).

### INDONESIA

#### Se reinstaura el sistema de asignaciones para el Aceite Crudo de Palma

Después de la fuerte presión ejercida por la industria privada (dentro de la que se incluyen grupos poderosos, como Si-

nar Mas y Salim) el gobierno indonesio ha vuelto a instaurar el sistema de asignación para el aceite crudo de palma, lo cual reemplaza al desacreditado sistema de ofertas, adoptado el año anterior.

Las plantaciones estatales generan aproximadamente el 70% de la producción de aceite de palma del país, mientras el 30% restante corre por cuenta de las plantaciones privadas, que a pesar de no estar reglamentadas, prácticamente están dedicadas a las refinerías nacionales.

En 1991 el gobierno adoptó el sistema de ofertas selladas para vender la producción de las plantaciones de propiedad del Estado. No obstante, se generó una competencia directa entre compradores extranjeros y nacionales, lo cual elevó el precio de los aceites de cocina a nivel interno.

En virtud del nuevo sistema, los compradores extranjeros deben comprar a las compañías nacionales que han recibido asignaciones o negociar directamente con la junta estatal de comercio. Algunos funcionarios de la industria consideran que bajo el sistema de asignaciones el precio se basará en el precio CIB Rotterdam correspondiente al mes anterior, o menos de US\$20/tonelada.

Voces del gobierno han advertido contra un exceso de inversión en la capacidad de refinación, como ha sucedido en Malasia, puesto que la competencia entre refinerías por las compras también aumentaría los precios y en última instancia reduciría los márgenes de la refinación.

\*\*

Algunas fuentes informan en Jakarta que el grupo Salim ha invertido US\$230 millones en la construcción de una fábrica de oleoquímicos en la isla de Salim. La planta, cuya capacidad será de 100.000 toneladas, convertirá a Salim en el tercer productor de alcoholes grasos del mundo. Se calcula que la planta representará ingresos por valor de US\$70 millones durante el primer año de funcionamiento. (Tomado de *Oils and Fats International* issues five-92).

