

IMPORTACIONES

Amenaza a cultivos ... Importaciones de aceites y grasas

Continuación de la página 3

Los sectores industriales a los cuales nos referimos en el presente artículo, cuyos márgenes de utilidad eran tradicionalmente buenos, estaban en capacidad de absorber estos incrementos o de transferirlos al consumidor, dentro de la economía interna. Pero por otro lado, en lo que a exportación se refiere, los productores se han visto abocados a afrontar costos bastante más altos, en términos de dólares, y que son imposibles de transferir a los precios de las ventas de exportación, en un mercado que se caracteriza por los excedentes, los subsidios y los precios bajos más o menos generalizados.

Entretanto, Argentina se ha convertido en un país costoso, incluso para el sector agropecuario genuino y tradicionalmente económico. Hace dos años, el costo aproximado del cultivo de manera de US\$200-220 por hectárea. En este momento, el mismo costo de producción se calcula en US\$320. Ciertamente, el mejoramiento de la producción no puede absorber un incremento de esa magnitud.

Los factores económicos están encaminados a empeorar con Mercosur

Otra consecuencia de la tasa de cambio fija, en virtud del Plan de Convertibilidad, es el impacto generalizado del "dólar barato" sobre la economía Argentina. En términos globales, las importaciones han aumentado y las exportaciones están estancadas o han bajado.

Ultimamente, esta situación se ha deteriorado aún más, debido al acuerdo comercial entre Brasil y Uruguay, dentro del marco del pacto latinoamericano de libre comercio "Mercosur". El poder industrial y los bajos costos de producción del Brasil permiten que los productos industriales y agropecuarios de ese país inundan el mercado argentino a unos precios con los cuales los productores nacionales no pueden competir.

Producto	Ene(p)	Dic(p)	Nov	Acumulado	Acumulado	Variaciones	
	1993	1992	1992	Ene-dic 1992 (p)	Ene-dic 1991	Absoluta Tons.	Porcent. %
Aceite de coco	0	0	0	0	3,927	(3,927)	-
Aceite de girasol	0	1,000	500	7,923	4,398	3,525	80.2
Aceite de palma	0	1,000	0	2,199	8,514	(6,315)	-74.2
Aceite de soya	4,550	3,120	6,950	54,520	23,063	31,457	136.4
Frijol soya*	0	0	4,379	21,397	13,921	7,476	53.7
Otros aceites	92	427	0	2,545	1,103	1,442	130.7
Estearina de palma	0	0	0	0	2,998	(2,998)	-
Subtotal Ac. Vegetales	4,642	5,547	11,829	88,584	57,924	30,660	52.9
Aceite de pescado	0	11	0	38	14,221	(14,183)	-99.7
Sebo y grasas	4,579	2,000	4,686	65,664	67,830	(2,166)	-3.2
Subtotal aceites, y grasas animales	4,579	2,011	4,686	65,702	82,051	(16,349)	-19.9
Total	9,221	7,558	16,514	154,286	139,975	14,311	10.2

(p): Preliminar

* En términos de aceite crudo (factor de conversión 0.18)

Fuentes: Revistas Sobordos hasta feb 12/93 y Declaraciones de Despacho Aduana Nacional feb/92.

Elaboró: Fedepalma, Unidad de Análisis Económico y Estadística.

Preocupación por prácticas de "dumping" de CE para oleaginosas

Continuación de la página 5

No obstante, el GATT no es el único asunto comercial que preocupa a los sojeros americanos para 1993. Este año los productores también tendrán que presionar al Congreso para lograr la aprobación del Tratado Norteamericano de Libre Comercio (Nafta). La ASA y otros grupos de productores de semilla han manifestado que el pacto le daría al sector americano de las semillas oleaginosas un acceso preferencial e irrestricto a México, que promete ser un mercado deficitario de rápido crecimiento en lo que se refiere al frijol soya, la harina protéica y el aceite vegetal.

México ya es un gran importador neto de semilla, harina protéica y aceite vegetal. Según Oil World, en el año comercial 1990-91, México importó 663.700 toneladas de aceites vegetales, 482.100 toneladas de harina protéica y 2.098 toneladas de semillas oleaginosas. Si todas esas compras hubieran sido de frijol soya y sus productos, el total, sobre la base del equivalente en soya, habría sido de 236 millones de bushels -o sea un poco más que la producción de frijol soya de los estados de Missouri y Arkansas. (Tomado de *The Rice World-ene/93*).